

Setter inn kraftstøtet

FINANS

Kraftprisene føk i været i Tyskland da Angela Merkel annonserte atomkraftstopp. Nå skal gründer Thomas Hakavik hjelpe tyske bedrifter å kjøpe inn kraften billigere.

ANDREAS NYHEIM
DRAMMEN

Tyskland må man være tysk, såpass har vi skjont. Folk fra Drammen kan heller stå i kulisser, sier Thomas Hakavik i Eneas Energy.

Bedriften fra Lier i Buskerud har de tre siste årene vokst fra 240 til 650 millioner kroner i årlig omsetning. Nå handler det inn kraft på vegne av 12.000 bedrifter i Norge og Sverige.

I vår ble hovedkontoret flyttet til Drammen og inn hos drammenbryggeriet Aass. I toppetasjen brygger Hakavik på suksessoppskriften i Tyskland.

– Det tyske kraftmarkedet er 15-20 ganger større enn det norske. Klarer vi å finne salgsoppskriften har vi et marked som kan bli «hur stort som helst», sier han.

Han er gründer av selskapet og har fortsatt rollen som administrerende direktør.

– Det viktigste vi har gjort er å ansette en administrerende direktør som er tysk og har ti års erfaring fra Accenture. Men budskapet er det samme, og ganske enkelt: Vi selger kompetanse om kraft, og forhøytligvis besparelser for kunden, sier Hakavik.

Dyrere kraft

Kraftprisen i Tyskland føk i været da statsminister Angela Merkel annonserte stopp for atomkraft innen 2022. Kontraktene flere år frem i tid ble raskt ti prosent dyrere.

– Det kan knyttes helt konkret til den beslutningen. Kjernekraft er dyrt å bygge, men billig i drift. Den må erstattes av dyrere produksjon, primært kull og gasskraft, sier Sigbjørn Seland, sjefanalytiker i analysebyrået Nena.

– I motsetning til Norge, der vann i magasinene og sno i fjellene spiller en stor rolle, svinger prisen i Tyskland i takt med prisene på innsatsfaktorene. Det er først og fremst kull og gass, sier han.

Uansett er strøm en c-vare. Litt som melk. Noe man bare må ha, men som de færreste tenker på hva koster

Thomas Hakavik, Eneas Energy



■ **LEIEAVTALE.** Eneas Energy flyttet inn i toppetasjen hos Aass Bryggeri i Drammen i år, og kjøper inn kraft på vegne av utleieren. – Om jeg ikke sørget for å få dem som kunde, hadde jeg ikke vært mye til gründer, sier Thomas Hakavik. Foto: Per Thrana

Eneas Energy

Årsresultat	2010	2009	Endring
Millioner kroner	650	483,5	24,4%
Driftsinntekter	5	30	-83,3%
Resultat før skatt	2	26	-92,3%

Thomas Hakavik har viet de siste 16 årene til å gjøre innkjøp av strøm på vegne av andre. I starten måtte han vise at han klarte å krysse strømregningen for bedriftene var villige til å betale. Han grosser ikke når prisene går i takt – fordi flere blir oppmerksomme på strømregningen.

– For oss er litt skremselspropaganda bare positivt. Uansett er strøm en c-vare. Litt som melk. Noe man bare må ha, men som de færreste tenker på hva koster, sier han.

Mer enn Drammen

Selskapet har satt opp porteføljer der det kjøper inn kraft på vegne av mange kunder samtidig. Totalt er det snakk om 1,6 TWh i året. Til sammenligning forbruker Drammen, med rubeil og bit, omtrent én TWh i året, ifølge tall fra Eneas. For hele Norge ligger forbruket på 115 TWh.

– Det har vist seg over tid at en aktiv partner kan få vesentlig bedre priser enn om

ENEAS ENERGY

■ Etablert i 1995 under navnet Norsk Energirevisjon (Neras). Kjøper kraft på vegne av små og mellomstore bedrifter.

■ I år 2000 kjøpte Statoil halvparten av aksjene. Fem år senere kom rekke private investorer inn på eiersiden, blant annet Jens P. Heyerdahl, Christian Ringnes, Finn Jebesen og Tom Vidar Rygh. Samtidig skiftet selskapet navn til Eneas.

■ Ifjor høst kom et britisk investeringsfond, Palamon Capital Partners, på banen. Det kjøpte seg opp som hovedeier. Aksjekapitalen, som i 2005 var verdt 50 millioner kroner, ble da verdsett til 310 millioner.

■ Etter transaksjonen eier Palamon 80 prosent av aksjene. Gründer Thomas Hakavik eier ti prosent, og andre ansatte resten.

man kjøper en hyllevarer. Størrelsen vår gir oss oppmerksomhet, og vi sørger for innkjøp av høy kvalitet, sier Hakavik.

Etter at Jens P. Heyerdahl og flere andre investorer solgte ut ifjor høst, er det et britisk investeringsfond som dytter selskapet ut i Europa (se faktaboks). I tillegg har Hakavik og andre ansatte beholdt en eierpost på 20 prosent.

Til tross for at omsetningen har økt raskt, falt overskuddet for ifjor. Driftsresultatet før avskrivninger (ebitda) falt fra 35 til 22 millioner kroner fra 2009 til 2010.

– Vi fikk en nedgang på grunn av at vi har bygd opp organisasjonen i datterselskapet Powertrade, som i år ble solgt til Ringeriks-Kraft, sier Hakavik.

andreas.nyheim@dn.no

Minus for Mosvold

■ **KRISTIANSAND:** Eiendoms- og shippinginvestoren Kurt Mosvold (44) gikk på en smell ifjor, men er ikke nevneverdig misfornøyd.

– Det jevner seg ut over tid. Ser du på de siste fem årene har vi akkumulert hatt et resultat før skatt på 217 millioner kroner, sier Kurt Mosvold etter å ha avlevert et underskudd på 22,2 millioner kroner for fjoråret.

– I hadde et prosjekt på Husnes på Vestlandet som vi leverte for to-tre år siden og som vi har tatt noen nedskrivninger på. Det er stort sett der underskuddet ligger, sammen med et valutatap, sier han.

Sammen med kone og fire barn eier han vel 70 prosent av konsernet Mosvold & Co. En bror og en søster er fortsatt inne på eiersiden. Det er også faren, ekskjøperen Karl Franklin (70), som styreformann.

Men om fjoråret ble svakt for selskapet, som særlig er eksportert i eiendom (i hovedsak i Kristiansand) samt i shipping og noe finansplasseringer, lover Mosvold overskudd i år. Det løftet skulle ikke være så vanskelig å holde etter at han sist uke solgte det han selv karakteriserer som den beste eiendommen på Sorlandsentret like øst for Kristiansand – med Plantasjen som leietager. Salgssummen var rundt 100 millioner kroner, hvorav nærmere 40 millioner kroner var grunn av at vi har bygd opp organisasjonen i datterselskapet Powertrade, som i år ble solgt til Ringeriks-Kraft, sier Hakavik.

– Men en yield på under seks prosent viser dette salget at markedet for de beste eiendommene er veldig godt. Egentlig

ville jeg ikke selge, men prisen var fornuftig, sier Mosvold. De nest beste eiendommene mener han det kan være vanskeligere å bli kvitt. – I utgangspunktet er alt til salgs om prisen er riktig. Bortsett fra fiskebrygga da, sier han om eiendommene han eier i sjøkanten i Kristiansand.

Resterende strandseidommer i byen har han lagt inn i selskapet Christiansholm Eiendom, der han, Ivar Mjåland og duoen Steinar Bruskeland/ Jon Bjørsum eier en tredel hver.

Mosvold & Co as

Årsresultat	2010	2009	Endring
Millioner kroner	74,8	80,6	-100%
Driftsinntekter	23,7	33,6	-100%
Resultat før skatt	-22,2	-8	-%

– Resterende strandseidommer i byen har han lagt inn i selskapet Christiansholm Eiendom, der han, Ivar Mjåland og duoen Steinar Bruskeland/ Jon Bjørsum eier en tredel hver.

Mosvold & Cos totalbalanse ble redusert fra vel 1,4 til snaut 1,2 milliarder ifjor – og gjelden redusert fra nær 1,1 milliard til under 900 millioner. Bokført egenkapital ble også redusert fra 327 til 302 millioner kroner.

– Da finanskrise kom var det naturlig å konsolidere litt, men vi sikter nå mot rolig og jevn vekst innen eiendom. Når det gjelder shippingssiden ligger vi litt på været, sier Mosvold.

Han har som filosofi at ti prosent av familieelskapsresultat skal gis som gave til gode formål. Ifjor ga selskapet bort 2,3 millioner kroner til tross for underskuddet.

– Vi prøver å gi litt hvert år uansett resultat, sier Mosvold. Strømmestiftelsen, der Mosvold er rådgiver, er en av de største mottagerne. ■

– Men en yield på under seks prosent viser dette salget at markedet for de beste eiendommene er veldig godt. Egentlig

ville jeg ikke selge, men prisen var fornuftig, sier Mosvold. De nest beste eiendommene mener han det kan være vanskeligere å bli kvitt. – I utgangspunktet er alt til salgs om prisen er riktig. Bortsett fra fiskebrygga da, sier han om eiendommene han eier i sjøkanten i Kristiansand.

Resterende strandseidommer i byen har han lagt inn i selskapet Christiansholm Eiendom, der han, Ivar Mjåland og duoen Steinar Bruskeland/ Jon Bjørsum eier en tredel hver.

«Landhandel» med balanse på 11 mrd.

SHIPPING

Sterk vekst i markedet for offshore serviceskip gjennom børsnoterte Havila Shipping har i løpet av fem år bidratt til å øke konsernbalansen i Per Sævik-familiens selskap Havila as fra 4,2 til nær 11 milliarder kroner.

BJØRN SEGROV
OSLO

Det er fremdeles skipsfart som er det sentrale forretningsområdet, men Fosnavåg-baserte Havila har også satset på eiendom, fiskeri, skipsbygging, industri samt reklame og media. Blant annet er Sævik 50 prosent eier i magsinet Skipsrevyen i Bergen.

I konsernet inngår Havyard Group med skipsverftet Havyard Leirvik i Sogn og eiendomsselskapet Havila Ariel, som i likhet med Shipping er på Oslo Børs.

Selv har Per Sævik tidligere betegnet familieholdingselskapet som «en assortert landhandel». Ifjor kom driftsresultatet opp i 525 millioner kroner, noe svakere enn i 2009, mens resultatet før skatt endte på 161 millioner mot 917 millioner kroner året før. Da ble resultatet trukket opp av en positiv finansnetto på nær 370 millioner kroner.

Bokført egenkapital i konsernet var ved utgangen av fjoråret vel 1,9 milliarder kroner. I morselskapet var den 574 millioner kroner. Før skatt satt morselskapet igjen med 41,6 millioner kroner i 2010.



■ **FORNØYD.** Per Sævik i Havila har sett konsernbalansen i selskapet mer enn doble seg de siste fem årene. Foto: Johannes Worsæe Berg

Sævik sier seg tilfreds med resultatet både for morselskapet

og konsernet. Han viser til at fjoråret var utfordrende for supplyskipsfarten, som er et av de sentrale forretningsområdene.

– Trass i denne utfordringen kan Havila levere solide tall, sier Per Sævik.

Han er daglig leder i Havila as, mens sønnen Njål er administrerende direktør i Havila Shipping. Etter fjoråret bevilger familien seg et utbytte på ti millioner kroner.

bjorn.segrov@dn.no

Havila as

Årsresultat	2010	2009	Endring
Millioner kroner	2259,6	2245	0,7%
Driftsinntekter	524,9	548,5	-4,3%
Resultat før skatt	161,9	916,8	-82,4%

Venter bedring fra neste år

OSLO: Dårlege fraktmarkeder og høye driftskostnader ga ifjor et nytt, svakt driftsresultat for kjemikalieprodusent Utكيلen i Bergen. Skipsreder Ute Kielen og styrelser Bjørn Sjaastad regner også i år med utfordringsstillingene innjentning, men ser mer optimistisk på utsiktene fra 2012 og fremover. Da tror han på en bedre balanse mellom tilbudet av skip og etterspørselen etter sjøverts kjemikalietransport.

Før skatt ble 2010-resultatet 71,4 millioner kroner etter inntektsskoring av valutagvinster på nær 80 millioner kroner. Mesteparten er imidlertid urealisert og skyldes valutakursjustering av eurogjelden. Konsernet har valgt den frivill-

Utكيلen as

Årsresultat	2010	2009	Endring
Millioner kroner	623	568,7	9,5%
Driftsinntekter	-3	1,3	-
Resultat før skatt	71,4	173,4	-58,8%

lige oppgjørsordningen i forbindelse med den nye rederiskatforordningen og utgiftsfører dermed 35,4 millioner kroner i skattekostnader.

Det familieeide rederiet kontrollerer i dag en flåte på 20 kjemikalietaanere i størrelsessegmentet mellom 3000 og 20.000 dødvekttonn og har to fartøyer under ferdigstillelse i Kroatia for levering i løpet av andre halvår. Om kort tid

innlemmes den tre år gamle 20.000-tonneren «Golden Mia», som skal skifte navn til «Golden Stream», i flåten. Selskapets eldste skip, «Nordstrøm», ble solgt i vinter.

Ved årsskiftet hadde Bergenrederiet en bokført egenkapital på 630 millioner kroner og det styret beskriver som en «tilfredsstillende økonomisk og finansiell situasjon». Egenkapitalandelen er cirka 40 prosent.

Utكيلens spesialtankskip er hovedsakelig beskjeftiget i Nord-Europa og i Østersjøen. Rederiet har en langsiktig kontraktdeknning for sine fartøyer. Selskapet beskjeftiger 233 personer, hvorav 281 sjofolk.

bjorn.segrov@dn.no

Greit nok for Hübert

■ **KRISTIANSAND:** Den svært anonyme stål- og eiendomsinvestoren Leif Hübert d.y. (49) i Søgne i Vest-Agder mer enn doblet resultatet før skatt ifjor. På ligningslisten for Vest-Agder i 2009 hadde Leif Hübert d.y. med en formue på 641 millioner kun fire medlemmer av den styrtrike Rasmussen-gruppen foran seg.

Leif Hübert d.y. eier et familiekonsern etablert i 1929 som i dag er involvert i alt fra treforbejling og mekanisk industri til eiendom, shipping og stål. Stål-grossistvirksomheten utgjør brorparten av omsetningen, men de store verdiene ligger i en rekke eiendommer, skipsandeler og ikke minst har han 227 millioner kroner plassert i børs-

noterte aksjer og kontanter. Leif Hübert d.y. holder en svært lav profil på Sorlandet, og er ikke særlig interessert i å kommentere fjorårsregnskapet til selskapet.

– Greit nok, men heller ikke noe mer, sier Hübert og ber om en eventuell artikkel i Dagens Næringsliv må bli så liten som overhodet mulig.

Leif Hübert AS

Årsresultat	2010	2009	Endring
Millioner kroner	331	329,3	0,5%
Driftsinntekter	29,3	6,6	-
Resultat før skatt	58	26,9	115,6%

noterte aksjer og kontanter. Leif Hübert d.y. holder en svært lav profil på Sorlandet, og er ikke særlig interessert i å kommentere fjorårsregnskapet til selskapet.

– Greit nok, men heller ikke noe mer, sier Hübert og ber om en eventuell artikkel i Dagens Næringsliv må bli så liten som overhodet mulig.

harald.berglinn@dn.no